



Loma Negra anuncia resultados del 2T26

Buenos Aires, 6 de agosto de 2026 – Loma Negra, (NYSE: LOMA; BYMA: LOMA), ("Loma Negra" o la "Compañía"), el principal productor de cemento de la Argentina anunció hoy los resultados para el período de tres meses terminado el 30 de junio de 2026 ("Resultados del 2T26").

Aspectos Relevantes del 2T26

- Los Ingresos por Ventas Netas alcanzaron Ps. 238.053 millones (US\$ 166 millones), y aumentaron un 2,1% interanual, explicado principalmente por un incremento del 2,2% en la facturación del segmento Cemento.
- El EBITDA Ajustado Consolidado alcanzó Ps. 48.175 millones, con una disminución interanual del 2,5% en pesos, mientras que en dólares se ubicó en US\$ 38 millones, aumentando un 12,5% respecto de 2T25.
- El margen de EBITDA Ajustado Consolidado se ubicó en 20,2%, con una disminución de 97 puntos básicos interanual desde 21,2%.
- La Ganancia Neta fue de Ps. 7.043 millones, en comparación con una ganancia neta de Ps. 514 millones en el mismo período del año anterior, impulsada principalmente por un menor costo financiero neto total.
- La Deuda Neta se ubicó en Ps. 273.650 millones (US\$ 185 millones), representando un ratio Deuda Neta/EBITDA Ajustado LTM de 1,30x, frente a 1,47x en el ejercicio 2025 (y una leve mejora respecto del 1,33x reportado en 1T26).

La Compañía ha presentado ciertas cifras financieras, Tabla 1b y Tabla 11, en dólares estadounidenses y pesos sin dar efecto a la NIC 29. La Compañía ha preparado toda la otra información financiera aquí presentada aplicando la NIC 29.

Sobre los resultados financieros y operacionales del segundo trimestre del 2026, Sergio Faifman, CEO de Loma Negra, señaló: *"Durante el segundo trimestre, los volúmenes de la industria aún no recuperaron plenamente el impulso que esperábamos. El desempeño del trimestre estuvo principalmente afectado por un abril débil, impactado por fuertes lluvias, mientras que las tendencias de mayo y junio estuvieron más en línea con los niveles registrados un año atrás. En cuanto a los resultados del segundo trimestre, nuestros márgenes en pesos se mantuvieron prácticamente en línea con los registrados en el mismo período del año pasado, mientras que la comparación secuencial se vio más afectada por mayores costos, algunos de ellos estacionales. Nuestros ingresos continuaron mostrando una tendencia positiva, aunque los volúmenes aún siguen rezagados. En términos de dólares, el EBITDA por tonelada mejoró interanualmente y se mantiene en niveles saludables, lo que refleja la solidez de nuestras operaciones aun cuando la recuperación de la demanda continúa siendo gradual.*

De cara a los próximos meses, seguiremos enfocados en preservar las mejoras de eficiencia alcanzadas mientras esperamos una mayor recuperación del nivel de actividad durante la segunda mitad del año."

Tabla 1: Indicadores financieros destacados*(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

	Tres meses finalizados el 30 de Junio de,			Seis meses finalizados el 30 de Junio de,		
	2026	2025	% Var.	2026	2025	% Var.
Ingresos por ventas netos	238.053	233.056	2,1%	471.589	464.042	1,6%
Ganancia bruta	45.663	47.535	-3,9%	106.553	108.606	-1,9%
<i>Margen de ganancia bruta</i>	<i>19,2%</i>	<i>20,4%</i>	<i>-121 bps</i>	<i>22,6%</i>	<i>23,4%</i>	<i>-81 bps</i>
EBITDA Ajustado	48.175	49.420	-2,5%	106.432	104.873	1,5%
<i>Margen de EBITDA Ajustado</i>	<i>20,2%</i>	<i>21,2%</i>	<i>-97 bps</i>	<i>22,6%</i>	<i>22,6%</i>	<i>-3 bps</i>
Ganancia neta	7.043	514	1269,7%	50.418	30.599	64,8%
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	7.468	531	1307,4%	51.245	30.932	65,7%
Ganancia por acción	12,7982	0,9094	1307,4%	87,8266	53,0127	65,7%
Promedio de acciones en circulación	583	583	0,0%	583	583	0,0%
Deuda neta	273.650	342.131	-20,0%	273.650	342.131	-20,0%
Relación Deuda Neta /EBITDA Ajustado de los últimos doce meses	1,30x	1,34x	-0,03x	1,30x	1,34x	-0,03x

Tabla 1b: Indicadores financieros destacados en pesos y dólares estadounidenses, como reportado previamente (Excluyendo IAS 29)*(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

En millones de Ps.	Tres meses finalizados el 30 de Junio de,			Seis meses finalizados el 30 de Junio de,		
	2026	2025	% Var.	2026	2025	% Var.
Ingresos por ventas netos	233.660	171.834	36,0%	445.755	329.561	35,3%
EBITDA Ajustado	54.115	39.218	38,0%	117.321	81.413	44,1%
<i>Margen de EBITDA Ajustado</i>	<i>23,2%</i>	<i>22,8%</i>	<i>+34 bps</i>	<i>26,3%</i>	<i>24,7%</i>	<i>+162 bps</i>
Ganancia neta	21.468	7.708	178,5%	70.124	32.148	118,1%
Deuda neta	273.650	256.186	6,8%	273.650	256.186	6,8%
Relación Deuda Neta /EBITDA Ajustado de los últimos doce meses	1,30x	1,34x	-0,03x	1,30x	1,34x	-0,03x

En millones de US\$	Tres meses finalizados el 30 de Junio de,			Seis meses finalizados el 30 de Junio de,		
	2026	2025	% Var.	2026	2025	% Var.
Ps./US\$, promedio	1.410,54	1.150,11	22,6%	1.414,86	1.102,34	28,4%
Ps./US\$, al cierre del periodo	1.483,02	1.194,08	24,2%	1.483,02	1.194,08	24,2%
Ingresos por ventas netos	166	149	10,9%	315	299	5,4%
EBITDA Ajustado	38	34	12,5%	83	74	12,3%
<i>Margen de EBITDA Ajustado</i>	<i>23,2%</i>	<i>22,8%</i>	<i>+34 bps</i>	<i>26,3%</i>	<i>24,7%</i>	<i>+162 bps</i>
Ganancia neta	15	7	127,1%	50	29	69,9%
Deuda neta	185	215	-14,0%	185	215	-14,0%
Relación Deuda Neta /EBITDA Ajustado de los últimos doce meses	1,30x	1,34x	-0,03x	1,30x	1,34x	-0,03x

Resumen de las Operaciones

Volumen de Ventas

Tabla 2: Volúmenes de ventas²

		Tres meses finalizados el 30 de Junio de,			Seis meses finalizados el 30 de Junio de,		
		2026	2025	% Var.	2026	2025	% Var.
Cemento, cemento de albañilería y cal	MM Tn	1,19	1,21	-1,4%	2,37	2,36	0,2%
Hormigón	MM m3	0,11	0,13	-18,6%	0,22	0,23	-4,6%
Ferroviario	MM Tn	1,01	0,92	10,1%	1,97	1,75	12,4%
Agregados	MM Tn	0,23	0,26	-12,2%	0,46	0,54	-15,4%

² Los volúmenes de ventas incluyen ventas entre segmentos.

Los **volúmenes de ventas** de Cemento, Cemento de Albañilería y Cal en el 2T26 disminuyeron un 1,4% interanual, hasta 1,19 millones de toneladas. Los volúmenes del trimestre estuvieron principalmente afectados por un abril débil, impactado por fuertes lluvias, mientras que mayo y junio estuvieron en línea con la comparación interanual.

Al analizar los modos de despacho, los resultados se mantuvieron mixtos. Los despachos de cemento a granel continuaron con su tendencia positiva, impulsados por mayores niveles de actividad de productores de hormigón, clientes industriales y empresas constructoras, tanto en obras privadas como públicas. Los despachos de cemento en bolsa continuaron rezagados, ya que sus clientes objetivo —consumidores minoristas para autoconstrucción y refacción— se vieron más afectados por el entorno económico y el sentimiento actual del consumidor.

Los volúmenes del segmento de Hormigón disminuyeron un 18,6% interanual, reflejando principalmente un menor nivel de proyectos especiales, junto con una caída en la demanda vinculada a obras públicas y, en menor medida, una demanda más débil de proyectos industriales y de arquitectura. Esto fue parcialmente compensado por mayores despachos en Rosario, respaldados por obras de infraestructura pública. La demanda del segmento de empresas constructoras se mantuvo débil, continuando con una menor participación en el mix de ventas en comparación con el año anterior.

El segmento de Agregados registró una contracción interanual del 12,2%, reflejando principalmente la misma dinámica que afectó al segmento de Hormigón, particularmente una demanda más débil de obras públicas y empresas constructoras.

Los volúmenes del segmento ferroviario aumentaron un 10,1% en comparación con el mismo trimestre de 2025, impulsados principalmente por un mayor transporte de granos, arena para fracking y cemento, parcialmente compensado por menores volúmenes de agregados graníticos. Los volúmenes de arena para fracking también se vieron beneficiados por la reanudación de las operaciones tras la interrupción de la red ferroviaria en Bahía Blanca provocada por el fuerte temporal de marzo de 2025.

Resumen de los Resultados Financieros

Tabla 3: Estado del Resultado Integral Consolidado

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Tres meses finalizados el 30 de Junio de,			Seis meses finalizados el 30 de Junio de,		
	2026	2025	% Var.	2026	2025	% Var.
Ingresos por ventas netas	238.053	233.056	2,1%	471.589	464.042	1,6%
Costo de ventas	(192.390)	(185.521)	3,7%	(365.037)	(355.435)	2,7%
Ganancia bruta	45.663	47.535	-3,9%	106.553	108.606	-1,9%
Gastos de comercialización y administración	(28.858)	(24.942)	15,7%	(54.749)	(51.880)	5,5%
Otros ingresos netos	2.020	1.873	7,8%	2.674	2.815	-5,0%
Impuesto a los débitos y créditos bancarios	(2.544)	(2.821)	-9,8%	(4.973)	(5.341)	-6,9%
Ingresos (costos) financieros, netos						
Resultado por exposición al cambio del poder adquisitivo de la moneda	22.556	22.809	-1,1%	57.706	58.784	-1,8%
Diferencia de cambio	(18.634)	(32.030)	-41,8%	(5.871)	(44.211)	-86,7%
Ingresos financieros	731	(16)	n/a	1.158	1.516	-23,6%
Egresos financieros	(10.279)	(13.054)	-21,3%	(24.040)	(25.770)	-6,7%
Resultado antes de impuestos a las ganancias	10.654	(646)	n/a	78.458	44.520	76,2%
Impuesto a las ganancias						
Corriente	(5.961)	(1.875)	218,0%	(29.833)	(16.524)	80,5%
Diferido	2.351	3.035	-22,5%	1.794	2.603	-31,1%
(Pérdida) / Ganancia neta	7.043	514	1269,7%	50.418	30.599	64,8%

Ingresos por Ventas Netas

Los ingresos por **Ventas Netas** aumentaron un 2,1% hasta Ps. 238.053 millones en el 2T26, desde Ps. 233.056 millones en el trimestre comparable del año anterior, impulsados principalmente por un mejor desempeño de la línea de ingresos en el negocio de Cemento, seguido por el segmento ferroviario, parcialmente compensado por menores ingresos en los segmentos de Hormigón y Agregados.

Los ingresos del segmento de Cemento, Cemento de Albañilería y Cal aumentaron un 2,2% interanual. Los volúmenes disminuyeron un 1,4% interanual, ya que un abril débil, impactado por fuertes lluvias, fue solo parcialmente compensado por mayo y junio, que estuvieron en línea con el año anterior. El mix de despacho se mantuvo mixto, con el cemento a granel continuando su desempeño superior gracias a la demanda sostenida de productores de hormigón, clientes industriales y empresas constructoras, mientras que el cemento en bolsa se mantuvo débil en un entorno más desafiante para la demanda minorista y de autoconstrucción. La dinámica de precios se mantuvo positiva, respaldando el desempeño de la línea de ingresos del segmento.

Los ingresos de Hormigón disminuyeron un 11,2% en el trimestre en comparación con 2T25, ya que una caída del 18,6% en los volúmenes —impulsada por la dinámica descrita anteriormente— fue solo parcialmente compensada por una dinámica de precios favorable, que respaldó el desempeño de la línea de ingresos del segmento pese a un entorno altamente competitivo.

Los ingresos del segmento de Agregados disminuyeron un 10,3% interanual, ya que la contracción del 12,2% en los volúmenes fue solo parcialmente compensada por una dinámica de precios favorable, que también respaldó la línea de ingresos, junto con un mix de ventas favorable.

Los ingresos del segmento Ferroviario aumentaron un 8,6% en el 2T26 en comparación con el mismo trimestre de 2025, ya que mayores volúmenes transportados, con un incremento del 10,1%, más que compensaron una dinámica de precios más débil, que no contribuyó al crecimiento de la línea de ingresos del segmento.

Costo de Venta y Ganancia Bruta

El **costo de ventas** aumentó un 3,7% interanual hasta Ps. 192.390 millones en el 2T26, reflejando principalmente mayores costos en los segmentos de Cemento y ferroviario, parcialmente compensados por menores costos de ventas en los negocios de Hormigón y Agregados.

En el segmento de Cemento, los costos unitarios aumentaron un 5,4% interanual, superando el incremento del 3,6% en el precio promedio y resultando en cierta compresión de margen por tonelada. El incremento estuvo principalmente impulsado por una mayor depreciación, tras la finalización del proyecto de embolsado de 25 kilogramos después de junio de 2025, junto con mayores costos de packaging asociados a su implementación. Los costos de mantenimiento también aumentaron, junto con los costos de flete, reflejando el traslado de mayores precios de combustible. Los costos de energía térmica y eléctrica se mantuvieron en general estables. Adicionalmente, tal como estaba planeado, la mayoría de los hornos se detuvieron en mayo para evitar operar durante los meses de invierno y así limitar la exposición a mayores costos energéticos.

La **ganancia bruta** disminuyó un 3,9% en el segundo trimestre, totalizando Ps. 45.663 millones en comparación con Ps. 47.535 millones en 2T25. El margen de ganancia bruta se contrajo en 121 puntos básicos interanual, alcanzando el 19,2%.

Gastos de Comercialización y Administración

Los **Gastos de Comercialización y Administración** (SG&A) aumentaron un 15,7% interanual hasta Ps. 28.858 millones en el 2T26, en comparación con Ps. 24.942 millones en 2T25. Este incremento se explicó principalmente por mayores gastos en salarios. Como porcentaje de las ventas netas, los SG&A representaron el 12,1% de las ventas netas, un incremento de 142 puntos básicos en comparación con 2T25.

EBITDA Ajustado & Margen

Tabla 4: Conciliación del EBITDA ajustado y margen de EBITDA Ajustado

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Tres meses finalizados el 30 de Junio de,			Seis meses finalizados el 30 de Junio de,		
	2026	2025	% Var.	2026	2025	% Var.
Conciliación del EBITDA:						
Ganancia neta	7.043	514	1269,7%	50.418	30.599	64,8%
(+) Depreciación y amortización	29.351	24.953	17,6%	51.954	45.331	14,6%
(+) Impuesto a los débitos y créditos bancarios	2.544	2.821	-9,8%	4.973	5.341	-6,9%
(+) Impuesto a las ganancias	3.610	(1.160)	n/a	28.039	13.921	101,4%
(+) Intereses financieros, netos	8.450	11.296	-25,2%	19.886	19.281	3,1%
(+) Diferencia de cambio	18.634	32.030	-41,8%	5.871	44.211	-86,7%
(+) Otros gastos financieros, netos	1.098	1.774	-38,1%	2.996	4.974	-39,8%
(+) Resultado por exposición al cambio del poder adquisitivo de la moneda	(22.556)	(22.809)	-1,1%	(57.706)	(58.784)	-1,8%
EBITDA Ajustado	48.175	49.420	-2,5%	106.432	104.873	1,5%
<i>Margen de EBITDA Ajustado</i>	<i>20,2%</i>	<i>21,2%</i>	<i>-97 bps</i>	<i>22,6%</i>	<i>22,6%</i>	<i>-3 bps</i>

El **EBITDA Ajustado** disminuyó un 2,5% interanual en el 2T26, totalizando Ps. 48.175 millones en comparación con Ps. 49.420 millones en el mismo período del año anterior, impulsado principalmente por un resultado más débil en el segmento ferroviario, junto con, en menor medida, una contracción en Cemento, parcialmente compensado por mejores resultados en Hormigón y Agregados.

Como resultado, el margen de EBITDA Ajustado se contrajo en 97 puntos básicos hasta 20,2% en el 2T26, desde 21,2% en 2T25. En términos secuenciales, el margen disminuyó aproximadamente 466 puntos básicos desde 24,9% en el trimestre anterior.

En particular, el **Margen de EBITDA Ajustado** del segmento de Cemento, Cemento de Albañilería y Cal se contrajo en 81 puntos básicos hasta 23,9%, reflejando principalmente un mayor costo de ventas, tal como se mencionó anteriormente, junto con mayores gastos de SG&A.

Por su parte, el Margen de EBITDA Ajustado del segmento de Hormigón se expandió en 867 puntos básicos hasta -4,3% en el 2T26, desde -13,0% en 2T25, ya que una dinámica de precios favorable, junto con menores costos, ayudó a reducir el resultado negativo, aunque continuó afectado por mayores gastos de SG&A. De manera similar, el segmento de Agregados mejoró su margen en 877 puntos básicos, alcanzando -18,6% en el trimestre desde -27,3% en el mismo período del año anterior, también respaldado por precios favorables y control de costos, aunque permaneció en terreno negativo.

En el segmento Ferroviario, el Margen de EBITDA Ajustado disminuyó a -5,2% en el 2T26 desde un 9,8% positivo en 2T25, principalmente debido a un mayor costo de ventas, impulsado por mayores costos de combustible y de mano de obra, mientras que los gastos de SG&A se mantuvieron en general estables.

Costos Financieros - Netos

Tabla 5: Costos financieros, netos

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Tres meses finalizados el 30 de Junio de,			Seis meses finalizados el 30 de Junio de,		
	2026	2025	% Var.	2026	2025	% Var.
Diferencia de cambio	(18.634)	(32.030)	-41,8%	(5.871)	(44.211)	-86,7%
Ingresos financieros	731	(16)	n/a	1.158	1.516	-23,6%
Egresos financieros	(10.279)	(13.054)	-21,3%	(24.040)	(25.770)	-6,7%
Resultado por exposición al cambio del poder adquisitivo de la moneda	22.556	22.809	-1,1%	57.706	58.784	-1,8%
Ingresos (costos) financieros, netos	(5.626)	(22.291)	-74,8%	28.953	(9.681)	n/a

Durante el 2T26, la Compañía registró una **Pérdida Financiera Neta Total** de Ps. 5.626 millones, en comparación con una pérdida financiera neta de Ps. 22.291 millones en 2T25. Esta mejora interanual se explicó principalmente por menores pérdidas por diferencia de cambio sobre nuestros pasivos denominados en dólares estadounidenses. Si bien el peso continuó depreciándose

frente al dólar estadounidense durante el trimestre, el ritmo de depreciación fue más moderado que el registrado en 2T25, resultando en una menor pérdida por diferencia de cambio interanual.

Por su parte, el gasto financiero neto disminuyó un 26,9% interanual hasta Ps. 9.548 millones, desde Ps. 13.070 millones en 2T25, impulsado principalmente por una mejora en los ingresos financieros, junto con menores gastos financieros.

Ganancia Neta y Ganancia Neta Atribuible a los Propietarios de la Controladora

La Compañía registró una **Ganancia Neta** de Ps. 7,0 mil millones en el 2T26, en comparación con Ps. 0,5 mil millones en el mismo período del año anterior. La mejora se explicó principalmente por menores pérdidas financieras netas, tal como se detalla en la sección de Costos Financieros, a pesar de un menor desempeño operativo durante el trimestre. Este incremento fue parcialmente compensado por un mayor gasto por impuesto a las ganancias, ya que la Compañía registró un gasto impositivo neto en el 2T26, en comparación con un beneficio impositivo neto en el mismo período del año anterior.

La **Ganancia Neta Atribuible a los Propietarios de la Compañía** totalizó Ps. 7,5 mil millones. Durante el trimestre, la Compañía registró una ganancia por acción ordinaria de Ps. 12,7982 y una ganancia por ADR de Ps. 63,9908, en comparación con Ps. 0,9094 por acción ordinaria y Ps. 4,5469 por ADR en 2T25.

Capitalización

Tabla 6: Capitalización y Relación Deuda Neta /EBITDA Ajustado

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Al 30 de Junio de,		Al 31 de Diciembre de
	2026	2025	2025
Total Deuda	302.505	363.357	348.093
- Deuda corriente	46.592	361.531	156.892
- Deuda no corriente	255.914	1.826	191.201
Efectivo, equivalentes de efectivo e inversiones	(28.855)	(21.227)	(36.708)
Total deuda neta	273.650	342.131	311.386
Patrimonio Neto	1.296.186	1.249.701	1.245.767
Capitalización	1.598.691	1.613.059	1.593.861
EBITDA Ajustado	210.746	254.497	211.494
Relación Deuda Neta /EBITDA Ajustado de los últimos doce meses	1,30x	1,34x	1,47x

Al 30 de junio de 2026, el total de Efectivo, Equivalentes de Efectivo e Inversiones ascendía a Ps. 28.855 millones, en comparación con Ps. 21.227 millones al 30 de junio de 2025. La deuda neta total al cierre del trimestre se ubicó en Ps. 273.650 millones, compuesta por Ps. 46.592 millones en deuda de corto plazo, incluyendo la porción corriente de la deuda de largo plazo (15% del total), y Ps. 255.914 millones en deuda de largo plazo (85% del total). Al cierre del 2T26, el 87% (Ps. 263.586 millones) de la deuda total de Loma Negra estaba denominada en dólares estadounidenses, mientras que el 13% (Ps. 38.919 millones) estaba denominada en pesos.

Al 30 de junio de 2026, el 87% de la deuda consolidada de la Compañía devengaba intereses a tasa fija, mientras que el 13% restante devengaba intereses a tasa variable, principalmente vinculada a tasas de corto plazo en pesos.

En mayo de 2026, la Compañía canceló su Obligación Negociable Clase 4 (ON Clase 4) por un monto total de capital de US\$ 10,0 millones. Tras esta cancelación, la Compañía no posee vencimientos de deuda remanentes para el resto del año.

Al cierre del trimestre, la deuda total de Loma Negra tenía un vencimiento promedio de 1,4 años. La relación Deuda Neta a EBITDA Ajustado (últimos doce meses) se ubicó en 1,30x al cierre del segundo trimestre, en comparación con 1,34x al 30 de junio de 2025, y 1,47x al 31 de diciembre de 2025.

Flujo de Fondos

Tabla 7: Estado de Flujo de Efectivo Consolidado

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Tres meses finalizados el 30 de Junio de,		Seis meses finalizados el 30 de Junio de,	
	2026	2025	2026	2025
FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN				
Ganancia neta	7.043	514	50.418	30.599
Ajustes para arribar al flujo de efectivo proveniente de las actividades de operación	33.922	43.617	47.096	61.076
Cambios en activos y pasivos operacionales	(22.868)	(73.874)	(58.371)	(123.296)
Flujo neto de efectivo generado por las operaciones	18.098	(29.743)	39.143	(31.621)
FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE INVERSIÓN				
Adquisición de Propiedades, planta y equipo e intangibles, netos	(9.741)	(24.089)	(21.640)	(39.783)
Aportes al FFFFSI	(143)	(543)	(625)	(880)
Inversiones	-	-	(411)	-
Flujo neto de efectivo aplicado a las actividades de inversión	(9.883)	(24.632)	(22.676)	(40.664)
FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN				
Ingresos / pagos de préstamos, intereses pagados	(30.241)	60.905	(13.114)	82.094
Flujo neto de efectivo aplicado a las actividades de financiación	(30.241)	60.905	(13.114)	82.094
Variación neta del efectivo y equivalentes	(22.027)	6.530	3.353	9.810
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del ejercicio	49.539	15.040	36.708	13.147
Efecto de reexpresión en moneda homogénea de caja	(2.551)	(1.243)	(10.323)	(2.811)
Efectos de la variación del tipo de cambio sobre el efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en moneda extranjera	3.480	900	(1.297)	1.080
Efectivo y equivalentes de efectivo al cierre del período	28.441	21.227	28.441	21.227

En el 2T26, el flujo de efectivo neto generado por actividades operativas totalizó Ps. 18.098 millones, en comparación con un uso neto de efectivo de Ps. 29.743 millones en el mismo período del año anterior. La mejora interanual se explicó principalmente por una mejora en el capital de trabajo, reflejando principalmente pagos de impuesto a las ganancias sustancialmente menores durante el trimestre, junto con un mayor incremento en los pasivos fiscales. Esto fue parcialmente compensado por mayores requerimientos de capital de trabajo en cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, así como en cuentas por pagar.

Durante el trimestre, la Compañía utilizó Ps. 30.241 millones en actividades de financiamiento, principalmente relacionados con la cancelación de préstamos, incluyendo la cancelación de la Obligación Negociable Clase 4 por US\$ 10 millones, en comparación con los fondos netos generados en 2T25, principalmente asociados a emisiones de deuda. Adicionalmente, se utilizaron Ps. 9.883 millones en actividades de inversión, ya que el CAPEX se mantuvo más bajo tras la finalización del proyecto de embolsado de 25 kilogramos.

2T26 Presentación de Resultados

Cuando: 12:00 a.m. U.S. ET (1:00 p.m. BA), 7 de agosto de 2026

Teléfono: 1-833-255-2824 (U.S.), 1-866-605-3852 (Canadá), 1-412-902-6701 (International)

Contraseña: Loma Negra Call

Webcast: <https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=BY7nwzoV>

Replay: Una repetición telefónica de la conferencia estará disponible hasta el 14 de agosto de 2026. Se puede acceder a la repetición llamando al 1-877-344-7529 (U.S. toll free), o al 1-412-317-0088 (International). La contraseña para la reproducción es 4080818. El audio de la conferencia telefónica también se archivará en el sitio web de la Compañía en www.lomanegra.com.

Definiciones

EBITDA Ajustado está calculado como ganancia neta más intereses financieros netos más cargo por impuesto a las ganancias, más depreciación y amortización, más diferencias del tipo de cambio, más otros costos financieros, más impuesto sobre los débitos y créditos bancarios, más resultado en participación en sociedades, más deterioro de los activos, menos resultado de operaciones discontinuas. Loma Negra considera que excluir el impuesto a los débitos y créditos del cálculo del EBITDA Ajustado es una mejor medida del desempeño operativo cuando se la compara con otras empresas internacionales.

Deuda Neta está calculada como Deuda menos Efectivo y equivalentes de efectivo e inversiones de corto plazo.

Sobre Loma Negra

Fundada en 1926, Loma Negra es la compañía líder de cemento en Argentina, produciendo y distribuyendo cemento, cemento de albañilería, cal, agregados y hormigón, productos utilizados principalmente en la construcción privada y pública. Loma Negra es una empresa de cemento y hormigón integrada verticalmente, con operaciones en todo el país, respaldada por grandes reservas de piedra caliza, plantas ubicadas estratégicamente, marcas de primer nivel y canales de distribución desarrollados. Loma Negra cotiza tanto en BYMA como en NYSE en los EE. UU., donde cotiza bajo el símbolo "LOMA". Una ADS representa cinco (5) acciones ordinarias. Para obtener más información, visite www.lomanegra.com.

Nota

La Compañía presentó algunas cifras convertidas de pesos argentinos a U.S. dólares a los fines comparativos. El tipo de cambio utilizado para convertir pesos a dólares estadounidenses fue el tipo de cambio de referencia (comunicación "A" 3500) reportado por el Banco Central para dólares de los Estados Unidos. La información presentada en U.S. dólares es solo para conveniencia del lector. Ciertas cifras incluidas en este informe han estado sujetas a ajustes de redondeo. En consecuencia, las cifras que se muestran como totales en ciertas tablas pueden no ser agregaciones aritméticas de las cifras presentadas en trimestres anteriores.

Redondeo: hemos realizado ajustes de redondeo para alcanzar algunas de las cifras incluidas en este informe. Como resultado, las cifras numéricas mostradas como totales en algunas tablas pueden no ser una agregación aritmética de las cifras que las precedieron.

Aviso Legal

Este comunicado contiene ciertas proyecciones y/o estimaciones futuras conforme el significado de la Ley de Títulos Valores federal de los Estados Unidos que están sujetas a riesgos e incertidumbres. Estas declaraciones son solo estimaciones basadas en nuestras expectativas y proyecciones actuales sobre resultados futuros posibles o asumidos de nuestro negocio, condiciones financieras, resultados de operaciones, liquidez, planes y objetivos. En algunos casos, puede identificar estas declaraciones estimadas por el uso de palabras tales como "creemos", "podemos", "estimamos", "continuamos", "anticipamos", "pretendemos", "debemos", "planificamos", "esperamos", "predecimos", "potencialmente", "buscamos", "prevemos" o el uso en negativo de estos términos u otras expresiones similares. Las proyecciones y/o estimaciones futuras se basan en la información actualmente disponible para nosotros. Hay factores importantes que pueden hacer que nuestros resultados reales, nivel de actividad, rendimiento o logros difieran materialmente de los resultados, del nivel de actividad, del rendimiento o de los logros expresados o implícitos en las estimaciones, que incluyen, entre otras cosas: cambios en condiciones generales económicas, políticas, gubernamentales y comerciales a nivel mundial y en Argentina, cambios en las tasas de inflación, fluctuaciones en el tipo de cambio del peso, nivel de construcción en general, cambios en la demanda y precios del cemento, cambios en los precios de la materia prima y energía, cambios en la estrategia comercial y varios otros factores. No se debe confiar en las estimaciones como predicciones de eventos futuros. Si bien creemos de buena fe que las expectativas reflejadas en las estimaciones realizadas son razonables, no podemos garantizar que se logren u ocurran resultados futuros, niveles de actividad, desempeño y eventos y circunstancias reflejados en estas estimaciones. Cualquiera o todas las estimaciones y/o proyecciones de Loma Negra realizadas en este comunicado pueden resultar incorrectas. Se deben considerar estas estimaciones a la luz de otros factores discutidos bajo el título "factores de riesgo" incluidos en el Reporte Anual de la Compañía presentado en la forma 20-F, así también como en las presentaciones periódicas realizadas en formato 6-K que son presentadas o registrados ante la Comisión Nacional de Valores y Comisión de Valores de los Estados Unidos (United States Securities and Exchange Commission). Por lo tanto, se advierte a los lectores que no confíen en estas estimaciones futuras. A menos que lo exija la ley, no asumimos la obligación de actualizar públicamente ninguna proyección y/o estimación futura por ningún motivo posterior a la fecha de este comunicado para ajustar estas estimaciones a los resultados reales o a los cambios en nuestras expectativas.

Contactos de Relación con Inversores

Marcos I. Gradin, CFO y Relación con Inversores

Diego M. Jalón, Gerente de Relaciones con Inversores

+54-11-4319-3050

investorrelations@lomanegra.com

--- Tablas Financieras ---

Tabla 8: Estado de Situación Financiera Consolidado*(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

	Al 30 de Junio de 2026	Al 31 de Diciembre de 2025
ACTIVOS		
Activos no corrientes		
Propiedades, planta y equipo	1.552.180	1.590.891
Derecho a uso de activos	3.520	3.787
Activos Intangibles	11.742	10.178
Inversiones	107	107
Plusvalía	1.064	1.064
Inventarios	115.900	95.794
Otros créditos	1.522	1.520
Otros activos	403	470
Activos no corrientes totales	1.686.437	1.703.812
Activos corrientes		
Inventarios	345.031	343.741
Otros créditos	29.360	43.648
Cuentas comerciales por cobrar	103.009	89.760
Inversiones	18.552	25.303
Caja y bancos	10.302	11.405
Activos corrientes totales	506.254	513.857
Activos totales	2.192.691	2.217.669
PATRIMONIO Y PASIVOS		
Capital y otras cuentas de capital	406.418	406.418
Reservas	840.584	813.026
Ganancias acumuladas	51.245	27.558
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	1.298.247	1.247.002
Participaciones no controladoras	(2.061)	(1.234)
Patrimonio total	1.296.186	1.245.767
PASIVOS		
Pasivos no corrientes		
Préstamos	255.914	191.201
Provisiones	14.062	16.435
Sueldos y cargas sociales a pagar	375	2.288
Impuestos por pagar	4.318	5.194
Deudas por arrendamientos	1.445	1.552
Otras deudas	1.062	1.249
Pasivo por impuesto diferido	394.521	396.315
Pasivos no corrientes totales	671.696	614.234
Pasivos corrientes		
Préstamos	46.592	156.892
Cuentas por pagar	107.302	138.083
Anticipos de clientes	11.734	16.854
Remuneraciones y cargas sociales	24.056	28.464
Impuestos por pagar	31.708	13.274
Deudas por arrendamientos	1.938	2.577
Otras deudas	1.479	1.522
Pasivos corrientes totales	224.810	357.668
Pasivos totales	896.505	971.902
Patrimonio y pasivos totales	2.192.691	2.217.669

Tabla 9: Estado de Resultado Integral Consolidado*(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

	Tres meses finalizados el 30 de Junio de,			Seis meses finalizados el 30 de Junio de,		
	2026	2025	% Var.	2026	2025	% Var.
Ingresos por ventas netas	238.053	233.056	2,1%	471.589	464.042	1,6%
Costo de ventas	(192.390)	(185.521)	3,7%	(365.037)	(355.435)	2,7%
Ganancia bruta	45.663	47.535	-3,9%	106.553	108.606	-1,9%
Gastos de comercialización y administración	(28.858)	(24.942)	15,7%	(54.749)	(51.880)	5,5%
Otros ingresos netos	2.020	1.873	7,8%	2.674	2.815	-5,0%
Impuesto a los débitos y créditos bancarios	(2.544)	(2.821)	-9,8%	(4.973)	(5.341)	-6,9%
Ingresos (costos) financieros, netos						
Resultado por exposición al cambio del poder adquisitivo de la moneda	22.556	22.809	-1,1%	57.706	58.784	-1,8%
Diferencia de cambio	(18.634)	(32.030)	-41,8%	(5.871)	(44.211)	-86,7%
Ingresos financieros	731	(16)	n/a	1.158	1.516	-23,6%
Egresos financieros	(10.279)	(13.054)	-21,3%	(24.040)	(25.770)	-6,7%
Resultado antes de impuestos a las ganancias	10.654	(646)	n/a	78.458	44.520	76,2%
Impuesto a las ganancias						
Corriente	(5.961)	(1.875)	218,0%	(29.833)	(16.524)	80,5%
Diferido	2.351	3.035	-22,5%	1.794	2.603	-31,1%
Ganancia (pérdida) neta	7.043	514	1269,7%	50.418	30.599	64,8%
Ganancia (pérdida) neta atribuible a:						
Propietarios de la controladora	7.468	531	1307,4%	51.245	30.932	65,7%
Participaciones no controladoras	(424)	(16)	2490,7%	(827)	(333)	148,3%
Ganancia (pérdida) neta del período	7.043	514	1269,7%	50.418	30.599	64,8%
Ganancia por acción (básica y diluida)	12,7982	0,9094	1307,4%	87,8266	53,0127	65,7%

Tabla 10: Estado de Flujo de Efectivo Consolidado*(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

	Tres meses finalizados el 30 de Junio de,		Seis meses finalizados el 30 de Junio de,	
	2026	2025	2026	2025
FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN				
Ganancia neta	7.043	514	50.418	30.599
Ajustes para arribar al flujo de efectivo proveniente de las actividades de operación				
Impuesto a las ganancias reconocido en resultados	3.610	(1.160)	28.039	13.921
Depreciaciones y amortizaciones	29.351	24.953	51.954	45.331
Provisiones	410	1.815	378	3.371
Diferencia de cambio	14.562	28.794	4.023	38.181
Intereses perdidos	8.425	11.478	19.885	19.497
Resultado de la venta de Propiedades, planta y equipo	(23)	3	(33)	(151)
Resultado por exposición al cambio del poder adquisitivo de la moneda	(22.556)	(22.809)	(57.706)	(58.784)
Desvalorización del fondo fiduciario	143	543	555	(290)
Cambios en activos y pasivos operacionales				
Inventarios	3.917	6.514	(12.721)	(23.172)
Otros créditos	(10.859)	(5.740)	5.619	(1.287)
Cuentas comerciales por cobrar	(14.522)	(6.025)	(29.453)	(15.664)
Anticipos de clientes	2.572	(1.146)	(3.755)	177
Cuentas por pagar	(7.701)	(2.675)	(4.957)	(13.178)
Remuneraciones y cargas sociales	(5.534)	(7.057)	(2.553)	(5.876)
Provisiones	(250)	(115)	(372)	(1.231)
Impuestos por pagar	14.385	3.786	(945)	4.676
Otras deudas	24	302	112	435
Impuesto a las ganancias pagado	(4.901)	(61.718)	(9.347)	(68.175)
Flujo neto de efectivo generado por las operaciones	18.098	(29.743)	39.143	(31.621)
FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE INVERSIÓN				
Ingresos por venta de Propiedades, planta y equipo	300	(3)	983	786
Adquisición de Propiedades, planta y equipo	(9.371)	(21.304)	(19.754)	(37.786)
Adquisición de Intangibles	(669)	(2.783)	(2.869)	(2.783)
Adquisición de Inversiones	-	-	(411)	-
Aportes al F.F.F.S.F.I.	(143)	(543)	(625)	(880)
Flujo neto de efectivo aplicado a las actividades de inversión	(9.883)	(24.632)	(22.676)	(40.664)
FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN				
Emisión de obligaciones negociables	-	-	92.346	-
Nuevos préstamos	33.516	105.777	65.429	150.798
Intereses pagados	(6.146)	(11.381)	(19.081)	(18.811)
Deudas por arrendamiento	(601)	(638)	(1.275)	(1.267)
Pagos de préstamos	(57.010)	(32.853)	(150.533)	(48.627)
Flujo neto de efectivo aplicado a las actividades de financiación	(30.241)	60.905	(13.114)	82.094
Variación neta del efectivo y equivalentes	(22.027)	6.530	3.353	9.810
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del ejercicio	49.539	15.040	36.708	13.147
Efecto de reexpresión en moneda homogénea de caja	(2.551)	(1.243)	(10.323)	(2.811)
Efectos de la variación del tipo de cambio sobre el efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en moneda extranjera	3.480	900	(1.297)	1.080
Efectivo y equivalentes de efectivo al cierre del período	28.441	21.227	28.441	21.227

Tabla 11: Información por segmentos (las cifras excluyen el impacto de las NIC 29)

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Tres meses finalizados el 30 de Junio de,				Seis meses finalizados el 30 de Junio de,			
	2026	%	2025	%	2026	%	2025	%
Ingresos por ventas netos	233.660	100,0%	171.834	100,0%	445.755	100,0%	329.561	100,0%
Cemento, albañilería y cal	203.557	87,1%	149.622	87,1%	388.422	87,1%	287.474	87,2%
Hormigón	17.565	7,5%	14.868	8,7%	35.085	7,9%	28.326	8,6%
Ferroviano	22.957	9,8%	15.907	9,3%	42.834	9,6%	30.497	9,3%
Agregados	5.698	2,4%	4.774	2,8%	10.994	2,5%	8.756	2,7%
Otros	4.201	1,8%	2.546	1,5%	7.934	1,8%	4.535	1,4%
Eliminaciones	(20.317)	-8,7%	(15.882)	-9,2%	(39.515)	-8,9%	(30.028)	-9,1%
Costo de ventas	160.927	100,0%	119.521	100,0%	293.138	100,0%	220.437	100,0%
Cemento, albañilería y cal	131.765	81,9%	97.279	81,4%	238.945	81,5%	178.370	80,9%
Hormigón	17.826	11,1%	16.086	13,5%	34.799	11,9%	29.485	13,4%
Ferroviano	23.715	14,7%	15.236	12,7%	44.008	15,0%	30.258	13,7%
Agregados	6.189	3,8%	5.706	4,8%	11.824	4,0%	10.393	4,7%
Otros	1.750	1,1%	1.096	0,9%	3.077	1,0%	1.960	0,9%
Eliminaciones	(20.317)	-12,6%	(15.882)	-13,3%	(39.515)	-13,5%	(30.028)	-13,6%
Gastos de comercialización, administración y otros	24.473	100,0%	15.753	100,0%	46.045	100,0%	32.477	100,0%
Cemento, albañilería y cal	20.964	85,7%	13.909	88,3%	39.076	84,9%	28.976	89,2%
Hormigón	1.506	6,2%	604	3,8%	3.027	6,6%	1.261	3,9%
Ferroviano	1.115	4,6%	798	5,1%	2.253	4,9%	1.181	3,6%
Agregados	69	0,3%	56	0,4%	143	0,3%	93	0,3%
Otros	818	3,3%	387	2,5%	1.546	3,4%	966	3,0%
Depreciaciones y amortizaciones	5.855	100,0%	2.659	100,0%	10.749	100,0%	4.766	100,0%
Cemento, albañilería y cal	3.400	58,1%	1.829	68,8%	6.350	59,1%	3.507	73,6%
Hormigón	1.157	19,8%	109	4,1%	2.069	19,2%	189	4,0%
Ferroviano	1.153	19,7%	317	11,9%	2.058	19,2%	498	10,4%
Agregados	132	2,3%	398	15,0%	248	2,3%	563	11,8%
Otros	12	0,2%	5	0,2%	23	0,2%	9	0,2%
EBITDA Ajustado	54.115	100,0%	39.218	100,0%	117.321	100,0%	81.413	100,0%
Cemento, albañilería y cal	54.228	100,2%	40.263	102,7%	116.751	99,5%	83.636	102,7%
Hormigón	(610)	-1,1%	(1.713)	-4,4%	(671)	-0,6%	(2.231)	-2,7%
Ferroviano	(720)	-1,3%	191	0,5%	(1.369)	-1,2%	(444)	-0,5%
Agregados	(428)	-0,8%	(590)	-1,5%	(725)	-0,6%	(1.167)	-1,4%
Otros	1.645	3,0%	1.068	2,7%	3.334	2,8%	1.619	2,0%
Partidas reconciliatorias:								
Efecto reexpresión a moneda homogenea	(5.940)		10.202		(10.888)		23.459	
Depreciaciones y amortizaciones	(29.351)		(24.953)		(51.954)		(45.331)	
Impuesto a los débitos y créditos bancarios	(2.544)		(2.821)		(4.973)		(5.341)	
Resultados financieros, netos	(5.626)		(22.291)		28.953		(9.681)	
Impuesto a las ganancias	(3.610)		1.160		(28.039)		(13.921)	
Ganancia neta del período	7.043		514		50.418		30.599	